



PRESSEMITTEILUNG

29. August 2023

US-Immobilien spezialist TSO setzt auf die digitale Distributionsplattform von portagon

- Strategische Partnerschaft vereinbart
- TSO ergänzt portagon-Portfolio um attraktive US-Immobilienbeteiligungen
- Vollständig digitalisierte Beratungs- und Zeichnungsstrecke

TSO, der Spezialist für Gewerbeimmobilien-Investments im Südosten der USA, wird neuer strategischer Partner von portagon.

Das in Frankfurt am Main ansässige Fintech-Unternehmen portagon ermöglicht mit seiner All-in-One-Software-Lösung Unternehmen und privaten Investoren Zugang zum privaten Kapitalmarkt und setzt damit Standards in der digitalen Transformation der Branche. Seit 2015 hat das Unternehmen ein aktives Ökosystem aus Asset Managern, Emissionshäusern und Distributoren aufgebaut.

TSO wird dieses Netzwerk nun als Partner-Emissionshaus um die attraktive US-Immobilienbranche ergänzen und dadurch das breite Angebot von alternativen Investments erweitern.

„Wir freuen uns sehr über die Partnerschaft mit portagon und die Möglichkeit, unseren Finanzanlageberatern und Kunden neue attraktive Beteiligungsmöglichkeiten anzubieten“, sagt Christian Kunz, Sales und Marketing Manager von TSO. Den Anfang macht ab dem 1. September 2023 die Beteiligung TSO RE Opportunity II, die sich an qualifizierte Anleger ab einer Zeichnungssumme von 250.000 US-Dollar richtet. Weitere Produkte, insbesondere für den Publikumsbereich, werden folgen.

Einer der herausragenden Vorteile der portagon Distributionsplattform ist die portagon Advisory Suite, eine vollständig digitalisierte Beratungs- und Zeichnungsstrecke mit übersichtlicher und intuitiver Benutzeroberfläche. Die White Label-Softwarelösung ermöglicht ortsunabhängige und sichere Finanzanlagenberatung inklusive MiFID- und ESG-konformer Dokumentation aller regulatorisch verpflichtenden Schritte. Anlageberater und Kunden können digital zusammenkommen, ohne Medienbrüche, und der Investor steht stets im Mittelpunkt der Beratung.

TSO ist überzeugt, dass diese Partnerschaft Finanzanlagenberatern und Privatinvestoren neue Möglichkeiten eröffnet und den Zugang zu hochwertigen Investitionsmöglichkeiten im US-Markt vereinfacht.

TSO (The Simpson Organization, Inc.) ist ein US-amerikanischer Spezialanbieter für Investments in Gewerbeimmobilien im Südosten der USA. Der Investitionsschwerpunkt liegt dabei auf kleinen bis mittelgroßen Objekten mit herausragendem Wertschöpfungspotenzial in Regionen mit nachhaltigem Bevölkerungswachstum und unternehmensfreundlichem Klima. Neben Class A-Büroimmobilien, die mit flexiblen Mietflächen für agiles Arbeiten ausgelegt sind und Unternehmen damit ansprechende Arbeitsplätze für Mitarbeiter bieten, konzentriert TSO sich auch auf ausgewählte Einzelhandelsimmobilien und stark nachgefragte Selbstlagerzentren (Self-Storages) der Premiumklasse.

A. Boyd Simpson hat das Familienunternehmen 1988 gegründet. Seit mehr als drei Jahrzehnten ist TSO ein erfahrener Full Service-Anbieter für Immobilienmanagement und -investment mit erstklassigem Marktzugang. Regional fokussiert TSO sich auf den wachstumsstarken Südosten des Landes, insbesondere den Großraum Atlanta (Georgia) sowie die Bundesstaaten Florida, Virginia, Tennessee, North Carolina, South Carolina und Alabama. In Deutschland ist TSO seit 2006 aktiv und hat Büros in Frankfurt am Main und Düsseldorf.

Kontakt TSO

Vertrieb in Deutschland über: TSO Capital Advisors GmbH
Tausananlage 11 | 60329 Frankfurt am Main | Tel: +49 69 87000656-0
info@tso-europe.de | www.tso-europe.de

Öffentlichkeitsarbeit: Elke Strothmann, Agentur Strothmann GmbH
Am Stadion 18-24 | 51465 Bergisch Gladbach | Tel: +49 2202 2807-0
TSO@Agentur-Strothmann.de | www.agentur-strothmann.de

Kontaktadresse in den USA: TSO Europe Funds, Inc.
1170 Peachtree St NE, Suite 2000 | Atlanta, Georgia 30309, USA | Tel: +1 404 872-3990

portagon ist eine der führenden Distributionsplattformen für alternative Investments. Über die digitale All-in-One-Lösung können alle Assetklassen des privaten Kapitalmarktes vertrieben und Transaktionen skalierbar, effizient und rechtssicher abgewickelt werden. Mit seinem einzigartigen digitalen Ökosystem vernetzt portagon Asset Manager, Emissionshäuser und Distributoren.

Kontakt portagon

Claudia Stirner | Head of Marketing & Communications
Tel: +49 69 710403-19 | c.stirner@portagon.com